GUIA 02 / EDIÇÃO 06.11.2026

Solar sem telhado

Perguntas para conhecer a energia solar por assinatura.

Leia, anote e leve suas perguntas para a próxima conversa.

Conteúdo original da rede Solar de Bolso, uma iniciativa Sunara. Este guia organiza perguntas e exemplos. Não confirma disponibilidade, proposta, economia ou elegibilidade.

Como usar este guia

Escolha uma conta de referência, acompanhe os capítulos e anote o que está confirmado e o que ainda depende de resposta. Os exercícios numéricos são hipotéticos e não representam condições comerciais da Sunara.

Antes da proposta: entenda a modalidade

Na geração compartilhada, o consumidor participa de uma estrutura de geração distribuída fora do imóvel. A ANEEL descreve diferentes modalidades, que não devem ser tratadas como sinônimos. Pergunte qual modalidade está na proposta e quais entidades participam da estrutura. Não presuma que um anúncio vale para toda distribuidora.

Primeiro, alinhe a pergunta

Uma boa comparação começa com a mesma conta de referência. Se cada fornecedor usa um mês ou uma premissa diferente, os números deixam de conversar. Envie o mesmo conjunto de informações e peça uma resposta com o mesmo nível de detalhe.

Transforme percentuais em perguntas

Sobre qual parcela o desconto será aplicado? Existe algum pagamento separado? O resultado apresentado inclui todos os custos? Essas perguntas não escolhem um vencedor automaticamente, mas revelam o que falta para uma decisão.

Veja o compromisso junto com o benefício

Prazo, permanência, aviso de saída e condições de reajuste devem aparecer perto da estimativa de economia. Um benefício maior pode vir acompanhado de obrigações que não combinam com sua rotina. Organize esses pontos na mesma tabela.

Dê um nome ao que ainda não sabe

Use três estados na sua comparação: confirmado por documento, informado comercialmente e pendente. Um campo vazio não deve virar uma resposta presumida. Se houver divergência entre conversa e contrato, peça esclarecimento por escrito antes de continuar.

A decisão precisa caber na sua operação

Para uma empresa, também importa quem vai acompanhar as cobranças e resolver dúvidas. Inclua o responsável interno na revisão. O melhor próximo passo pode ser solicitar uma informação que falta, em vez de assinar imediatamente.

Coloque os percentuais na mesma base

Exemplo exclusivamente hipotético: uma conta de R$ 500 possui parcela elegível de R$ 400. Uma proposta fictícia de 12% sobre essa parcela produziria R$ 48 de benefício, antes de qualquer custo adicional. Outra hipótese de 10% sobre R$ 450 produziria R$ 45. Nenhum desses números representa oferta da Sunara. O exercício mostra por que a base de cálculo deve acompanhar o percentual; depois, é preciso comparar custos, prazos e condições.

Seu caderno de decisão

Use esta página para organizar respostas. Registre a fonte e a data, sem transformar uma estimativa em condição confirmada.

Mesma conta de referência

Resposta / documento: _____

Pendência e responsável: _____

Custos no mesmo horizonte de tempo

Resposta / documento: _____

Pendência e responsável: _____

Prazos e saída documentados

Resposta / documento: _____

Pendência e responsável: _____

Fonte e data para cada condição

Resposta / documento: _____

Pendência e responsável: _____

Pendências sem resposta presumida

Resposta / documento: _____

Pendência e responsável: _____

Antes de continuar

O que falta conferir? _____

Próxima ação e data: _____

Fontes e próximos passos

ANEEL — Micro e Minigeração Distribuída:
https://www.gov.br/aneel/pt-br/assuntos/geracao-distribuida

Consulta editorial: 06/11/2026. Fontes podem ser atualizadas. Para decidir, confira a documentação atual e peça as condições aplicáveis ao seu perfil.

Quer conhecer as possibilidades da Sunara?

Acesse sunara.com.br. A Sunara é responsável pela iniciativa comercial desta rede. A contratação depende de análise e das condições apresentadas.